

# Down2Earth haalt ruim 32 miljoen op



**Down2Earth Capital, het nieuwe durfkapitaalfonds rond Alain Keppens (ex-Gimv) en Ivo Maréchal (ex-Essers), heeft 32 miljoen euro opgehaald. Het fonds staat op het punt zijn eerste deal te realiseren met de overname van het Gentse Conteyor.**

**A**lain Keppens, een oudgediende bij Gimv, vertrok in het voorjaar bij de Antwerpse investeringsmaatschappij. Na 22 jaar vond hij het tijd voor iets anders. Hij speelde al een jaar met het idee van een nieuw durfkapitaalfonds dat focust op kmo's.

Quasi tegelijkertijd vertrok Ivo Maréchal als CEO van de transportgroep H. Essers. Hij gaf er de fakkel door aan de dochter van de familiale groep. 'Alain en ik vonden elkaar gemakkelijk: hij speelde al langer met het idee van een nieuw fonds en ik ben altijd al gefascineerd geweest door het realiseren van deals', vertelt Maréchal. Maréchal realiseerde zijn eerste transactie op zijn 18de, toen hij het bedrijf van zijn vader verkocht. Behalve Keppens en Maréchal schoven ook twee andere vennoten mee aan tafel: Peter Kloeck en Wouter Verlinden, allebei vroeger actief bij Gimv. Begin mei gaf [Down2Earth](#) het startschot van zijn eerste kapitaalronde. In juli stond de teller al op meer dan 32 miljoen euro. Het fonds mikt in totaal op 50 à 60 miljoen euro.

Het geld komt van meer dan 50 ondernemers(families) en van twee institutionele investeerders: de Limburgse Reconvertiemaatschappij (LRM, 2,5 miljoen) en Bank Degroof (1 miljoen). Degroof adviseert Down2Earth bij de kapitaalophaal. Bij de betrokken ondernemers zitten onder meer Conny Vandendriessche (Accent Interim) en Jean-Jacques Westerlund (Westerlund). Gimv had participaties in beide ondernemingen en Alain Keppens vertegenwoordigde er de investeringsmaatschappij. Down2Earth voert nog gesprekken met een half dozijn institutionele beleggers met het oog op een deelname aan het fonds.

Down2Earth mikt op investeringen in Belgische kmo's met een (internationaal) groeipotentieel en met een operationele kasstroom van 1 à 10 miljoen euro. Het voorziet gemiddeld 3 à 8 miljoen euro eigen middelen op tafel te leggen per dossier. Van biotech en farma blijft het fonds liever af, maar de andere sectoren komen wel in aanmerking. Zowel voor minderheids- als meerderheidsbelangen. 'We zoeken geen turnarounds (herstructureringsdossiers, red.), maar zijn niet vies van dossiers waar een hoek of twee van af is, bedrijven die fundamenteel gezond zijn, maar die (tijdelijk) een tegenslag kennen', vertelt Keppens.

## **Veel spelers**


De vraag is of er in het investeringssegment waar Down2Earth op mikt al niet genoeg spelers zijn, zoals Creafund, Sofindev, Saffelberg, Indufin, Pentahold, E-Capital of Buysse & Partners. 'Er zijn niet zó veel spelers in dat segment, hoor. Hoogstens een handvol. En er zijn nog minder spelers met een financieel-industrieel verhaal en competenties zoals de onze', stelt hij. 'In de durfkapitaalsector spreekt men over toegevoegde waarde, maar als je doorboort dan zal je merken dat dat niet op de juiste manier wordt ingevuld.'

'Of er nu 5, 10 of 15 concurrenten zijn doet er eigenlijk niet toe', vult Maréchal aan. 'In verhouding met het aantal potentiële deals in dit segment is het aantal spelers beperkt.' Maréchal en Keppens halen er cijfers bij. 'Er zijn in ons land zo'n 3.400 kmo's met een ebitda tussen 1 en 10 miljoen euro. Driekwart daarvan zit in familiale handen en een groot deel daarvan wordt geleid door een bedrijfsleider/-eigenaar van meer dan 50 jaar. Ruim een kwart van de bedrijfsleiders van familiale kmo's voorziet een overdracht binnen de vijf jaar. Durfkapitaal is daar een oplossing voor.'

Dat de ervaring van Maréchal een troef is - hij stond twaalf jaar aan het hoofd van Essers, een periode waarin de transportgroep een fors groeiparcours aflegde -, staat buiten kijf. Maar dreigt de voluntaristische en no-nonsense ex-CEO niet té betrokken te zijn bij de operationele gang van zaken in de portefeuillebedrijven van Down2Earth. 'Los van de perceptie, kan ik extreem veel delegeren, maar ook ingrijpen als het nodig is', verdedigt Maréchal zich. 'Kijk naar Essers: dat was geen onemanschow waar alles in elkaar is gestuikt bij mijn vertrek. Bij Down2Earth zal het zeker niet de bedoeling zijn om op de stoel van de bedrijfsleiders te gaan zitten, integendeel.'

## **Eerste deal**

Over hun eerste zet wilden de vennoten van Down2Earth niets kwijt, maar De Tijd vernam dat het fonds op het punt staat een meerderheid te nemen in de verpakkingsgroep Conteyor.

[Conteyor](#)  is gespecialiseerd in herbruikbare textielverpakkingen voor krasgevoelige onderdelen, voornamelijk voor de autosector (spiegels, spoilers, enzovoort). De producten van het bedrijf zijn duurzamer dan de kartonnen alternatieven en nemen veel minder plaats in, wat voordelig is voor het transport. De Merelbeekse groep is internationaal actief. Bij haar klanten zitten automerken als Lamborghini, Bentley, Alfa Romeo, BMW en Toyota, maar ook bedrijven als Miele, Daikin of Viessmann.

Conteyor begon als een eenmanszaak en zat tot nu toe in de handen van de familie Hugenholtz. Het realiseerde vorig jaar een geconsolideerde omzet van 29 miljoen euro en een bedrijfswinst van 4,2 miljoen. Volgens onze informatie knoopte het bedrijf exclusieve gesprekken met Down2Earth aan nog voor het nieuwe fonds juridisch op poten stond.