

GBL-fonds Ergon zet in op consolidatie onder verzekeringsmakelaars



Allia treedt onder andere op als makelaar voor bedrijven die hun autovloot willen verzekeren. ©Belga

Het West-Vlaamse Allia, een van de grootste onafhankelijke verzekeringsmakelaars in België, wil met de steun van het Brusselse investeringsfonds Ergon sneller inspelen op de consolidatie die al een tijd aan de gang is de branche.

Ergon Capital, dat ontstond in de schoot van het beursgenoteerde GBL GBLB -0,41% en onder andere ook in het staalpanelenbedrijf Joris Ide en de aluminiumreus Corialis investeert, stapt mee aan boord bij Allia om die groeiplannen waar te maken. Hoeveel Ergon precies op tafel legt en welk belang het neemt in het bedrijf, wordt niet bekendgemaakt.

Allia, dat wordt gecontroleerd door de Roeselaarse familie Lebon, groeide de voorbije 40 jaar uit tot een van de grootste onafhankelijke verzekeringsmakelaars in België. Het bedrijf, goed voor 550 miljoen euro aan premie-inkomsten en 300 werknemers, levert diensten aan bedrijven die actief zijn in het buitenland of aan lokale dochters van multinationals. Daarnaast richt het zich ook tot zelfstandigen en vrije beroepers.

300

WERKNEMERS

Bij het West-Vlaamse Allia werken 300 mensen.

Na een reeks overnames - vorig jaar kocht Allia nog het kantoor van de intussen overleden 'superlobbyist' Koen Blijweert - is de West-Vlaamse groep actief in België en Luxemburg. Vorige week kondigde Allia de overname aan van twee sectorgenoten in de provincie Luxemburg.

Internationaal netwerk

De steun van Ergon moet Allia in staat stellen om nog sneller in te spelen op de consolidatiegolf die aan de gang is in de branche en overnames te doen.

Kleinere makelaarskantoren zetten zichzelf almaar vaker in de etalage omdat ze opzien tegen de loodzware investeringen om de razendsnelle digitalisering en strengere regelgeving bij te benen. Bovendien wordt ook de verzekeringsmarkt zelf harder [↗](#): sommige zaken zoals cyberrisico's of medische aansprakelijkheid worden almaar moeilijker om te verzekeren. En dus hebben makelaars vaker nood aan een internationaal netwerk om die risico's alsnog af te dekken voor hun klanten.

Ergon is lang niet de enige private-equitygroep die makelaars helpt verder te groeien. Begin dit jaar kon het Turnhoutse Hillewaere nog zeven kantoren overnemen met de steun van de Londense zakenbank Rothschild & Co. Voor grote investeerders zijn makelaarsbedrijven interessant omdat die jaarlijks grote cashflows opleveren door de commissies van klanten. En in tegenstelling tot 'echte' verzekeringsbedrijven moeten makelaars geen kapitaal opzietten om bepaalde risico's af te dekken.