

Down2Earth koopt helft van snelgroeiende verhuurder van meetapparatuur



Down2Earth werd mee opgericht door Ivo Marechal, de vroegere topman van het transportbedrijf H.Essers.
©Dieter Telemans

TOM MICHIELSEN | 07 juni 2022 18:31

Down2Earth, het investeringsfonds rond de voormalige H. Essers-CEO Ivo Marechal en ex-Gimv-investeerder Alain Keppens, neemt een belang van 50 procent in het snel groeiende RentalTec, een Mechels bedrijf dat elektronische test- en meetapparatuur verhuurt.

RentalTec ontstond in 2018 toen David Saeys en Olivier Lanz zich losrukten uit Electro Rent, de Amerikaanse marktleider in de verhuur van apparatuur om de elektronica te testen en te meten.

'Wij zijn zoals een Hertz of een Avis in de autoverhuur', zegt CEO David Saeys. 'Je laadt een parking vol auto's en terwijl je ze goed onderhoudt, verhuur je ze. Alleen maakt het in die business niet uit of het een rode of groene auto is. Bij ons doet het er wel allemaal heel erg toe. We hebben een heel gamma aan meettoestellen, die gemiddeld 6.000 euro kosten. Het duurste kost tot 250.000 euro. We verzorgen ook het onderhoud en 24 uurservice naar al onze klanten.'

RentalTec telt 27 werknemers en draait een omzet van 8 miljoen euro. 'Onze belangrijkste groeimarkt is de telecom, zowel de massale uitrol van glasvezelkabel als de ontwikkeling van draadloze 4G- en 5G-netwerken. Meestal gaat het om onderaannemers van telecombedrijven.'

Onze belangrijkste groeimarkt is de telecom, zowel de massale uitrol van glasvezelkabel als de ontwikkeling van draadloze 4G- en 5G-netwerken.

DAVID SAEYS
MEDEOPRICHTER EN CEO VAN RENTALTEC

Deel op Twitter 

Een tweede doelgroep is de industrie, vooral de energiesector, met elektrisch rijden. Saeys: 'De hele infrastructuur, inclusief laadpalen, moet geïnstalleerd en verzwaard worden. Daarbij moet telkens getest worden of alles goed werkt en veilig is. Andere sectoren zijn de chipindustrie en defensie en ruimtevaart.'

Klanten kiezen er volgens Saeys voor de apparatuur te huren omdat ze vaak afhankelijk zijn van jaarcontracten, terwijl zo'n toestel duur is en gemakkelijk jaren meegaat. 'We ontzorgen hen ook: we onderhouden, geven trainingen en bezorgen ze binnen een dag waar ook in Europa.'

Onderzeese glasvezel

RentalTec groeide de voorbije jaren in een tempo van 50 procent per jaar. Het levert zijn apparatuur in heel Europa, en soms daarbuiten. 'Als een legger van onderzeese intercontinentale glasvezelkabel, zoals Alcatel Submarine Networks of Eiffage, een nieuwe kabel moet testen, komt hij bij ons hypergesofisticeerde toestellen huren.'

Om dat vol te houden en te kunnen uitbreiden naar Duitsland en het Verenigd Koninkrijk, doet Down2Earth (D2E) een kapitaalverhoging van 5 miljoen euro en neemt het een belang van 50 procent in het Mechelse bedrijf. 'We zien hierin een sterk groeiende markt met een mooie winstgevendheid', zegt Ivo Marechal, medeoprichter van D2E. 'Die is ook nodig om te kunnen blijven investeren in de nieuwste apparatuur.'